

UN RESPONSABLE DE CLIENTELE COMITE D'ENTREPRISE -CDI- (H/F)

MISSION

- Développer la vente de cartes cadeaux multi enseignes et de services associés auprès de la clientèle des comités d'entreprise.
- Des déplacements sont à prévoir.

DOMAINES DE RESPONSABILITE

- Connaître le tissu économique de la région : comités d'entreprises, entreprises, administrations, distribution
- Prospector : téléphone, salons professionnels, visites
- Construire des propositions commerciales adaptées aux besoins des clients et en négocier les conditions dans le cadre de la politique de l'entreprise et des conditions générales de vente
- Participer à la définition de la politique commerciale

PROFIL

- Formation commerciale Bac + 2 à Bac + 5
- 1ère expérience réussie
- Très motivé par la vente
- Tenté par le caractère pionnier d'une nouvelle entreprise
- Intéressé par les nouvelles techniques de vente à distance (Internet, E-mailing, Phoning, Marketing Direct ...)

QUALITES

- Commerçant dynamique, aimant avant tout vendre
- Pas rebuté par une proportion importante de prospection téléphonique
- Rigoureux, capable d'un travail en profondeur et dans la durée
- Sens du service client développé
- Bonne autonomie
- Intègre
- Maîtrise de la micro-informatique

REMUNERATION : Selon expérience

LIEU : Métropole Lilloise

CONTACT : Merci d'adresser votre candidature (CV, lettre) à SYNEDIS / ILLICADO, Bertrand Faure Parc de la Haute Borne, 5 rue Héloïse, 59650 VILLENEUVE D'ASCQ, ou befaure@illicado.com